

# Værdidrevet Vækst

Value Driven Growth



## Samarbejdsaftale

### 1. Anvendelse

1.1 Disse betingelser ("Betingelserne") gælder for alle aftaler, der indgås med Værdidrevet Vækst, CVR nr. 43474510 ("Rådgiver"), salg og levering af rådgivningsydelser til erhvervskunder.

### 2. Aftalegrundlag

2.1 Betingelserne udgør sammen med tilbud og ordrebekræftelser det samlede aftalegrundlag ("Aftalegrundlaget"). Kundens indkøbsbetingelser er kun gyldige, hvis de er skriftligt accepteret af Værdidrevet Vækst.

2.2 Ændringer til Aftalegrundlaget er kun gyldige ved skriftlig aftale mellem parterne.

### 3. Priser og Betaling

3.1 Alle priser er eksklusive moms og andre afgifter.

3.2 Betaling skal ske senest 5 dage netto fra fakturadato, medmindre andet er aftalt skriftligt. Ved forsinket betaling pålægges rente på 1,5% pr. måned fra forfaldsdato.

3.3 Udgifter til transport, kost og logi faktureres separat i henhold til statens takster og faktisk afholdte udgifter.

3.4 Ved opgaver over DKK 50.000 faktureres 50% ved projektstart og resten ved projektets afslutning.

3.5 Forsinket betaling af Rådgivers honorar bliver betragtet som væsentlig misligholdelse af nærværende. Således er Rådgiver i tilfælde af forsinket betaling berettiget til at standse arbejdet, indtil betaling sker.

### 4. Levering og Aflysning

4.1 Levering af ydelser sker i henhold til den aftalte tidsplan. Eventuelle forsinkelser meddeles straks kunden.

4.2 Kunden kan annullere aftaler uden beregning senest 30 dage før første planlagte møde.

4.3 Annullering mellem 29-15 dage før opstart faktureres med 50% af den samlede aftalenværdi.

4.4 Annullering mellem 14-7 dage før opstart faktureres med 75%, og annullering senere end 6 dage før opstart faktureres med 100%.

4.5 Ved ændring af planlagte møder senere end 7 dage før afholdelse opkræves et gebyr på DKK 2.000 ekskl. moms pr. dag. Ved ændringer senere end 1 dag før afholdelse er gebyret DKK 5.000 ekskl. Moms pr. dag.

### 5. Kundens Medvirken

5.1 Kunden skal give adgang til relevante oplysninger og ressourcer, der er nødvendige for at gennemføre opgaven.

5.2 Kunden er ansvarlig for, at de opgivne oplysninger er korrekte og fyldestgørende.

### 6. Ansvar og Begrænsning

6.1 Værdidrevet Vækst er ansvarlig for egne handlinger og undladelser i overensstemmelse med dansk rets alm. regler.

6.2 Værdidrevet Vækst hæfter ikke for indirekte tab, herunder, men ikke begrænset til driftstab, tab af fortjeneste, tab af data eller andre følgeskader.

# Værdidrevet Vækst

Value Driven Growth



6.3 Værdidrevet Væksts samlede erstatningsansvar, uanset grundlaget for kravet – herunder, men ikke begrænset til, misligholdelse, fejl, forsømmelse eller andet – kan ikke overstige det samlede honorar for den pågældende opgave.

6.4 Force majeure, herunder, men ikke begrænset til, strejker, naturkatastrofer, epidemier, krig, eller andre uforudsete omstændigheder uden for Værdidrevet Vækst's rimelige kontrol, fritager parterne midlertidigt for deres forpligtelser, så længe force majeure-situationen består. Parterne skal straks underrette hinanden ved en sådan situation.

6.5 Nærværende Aftale begrænser ikke rådgivers adgang til at udføre arbejde for andre under Aftalens løbetid. For en god ordens skyld gør vi i denne forbindelse opmærksom på Rådgivers tavshedspligt indeholdt i nærværende Aftales punkt 8

## 7. Immaterielle Rettigheder

7.1 Rettigheder til alle materialer, der udarbejdes under samarbejdet, tilhører Værdidrevet Vækst, medmindre andet er aftalt skriftligt.

7.2 Kunden opnår en tidsbegrænset licens til at anvende materialerne til egne interne formål.

## 8. Fortrolighed

8.1 Parterne er forpligtet til at holde oplysninger, der ikke er offentligt tilgængelige, fortrolige.

8.2 Fortrolighedsforpligtelsen gælder også efter samarbejdets ophør.

## 9. Lovvalg og Værneting

9.1 Aftaler mellem parterne er underlagt dansk ret.

9.2 Tvister afgøres ved de danske domstole med Aalborg som værneting.

## 10. Ikrafttrædelse

10.1 Betingelserne træder i kraft ved kundens skriftlige accept af tilbud eller ordrebekræftelse.

## 11. Godkendelse

11.1 Kunden bekræfter aftalen ved at sende en skriftlig accept via e-mail. Ved accept er aftalen bindende for begge parter.